

Ridwan Mahmudi
SALES MOTIVATOR

Bagaimana membuat
calon pembeli Anda
hanya punya pilihan:
MEMBELI ATAU MATII



MENJUAL TANPA MENJUAL



"Hanya orang-orang yang berpengalaman di bidangnya yang mampu membuat buku seperti ini, karena di dalamnya banyak inspirasi bagaimana teknik menjual seperti tidak menjual, karena berfokus pada membantu kebutuhan customer anda."

Edy Tuhirman

(CEO PT. Asuransi Jiwa Generali Indonesia)